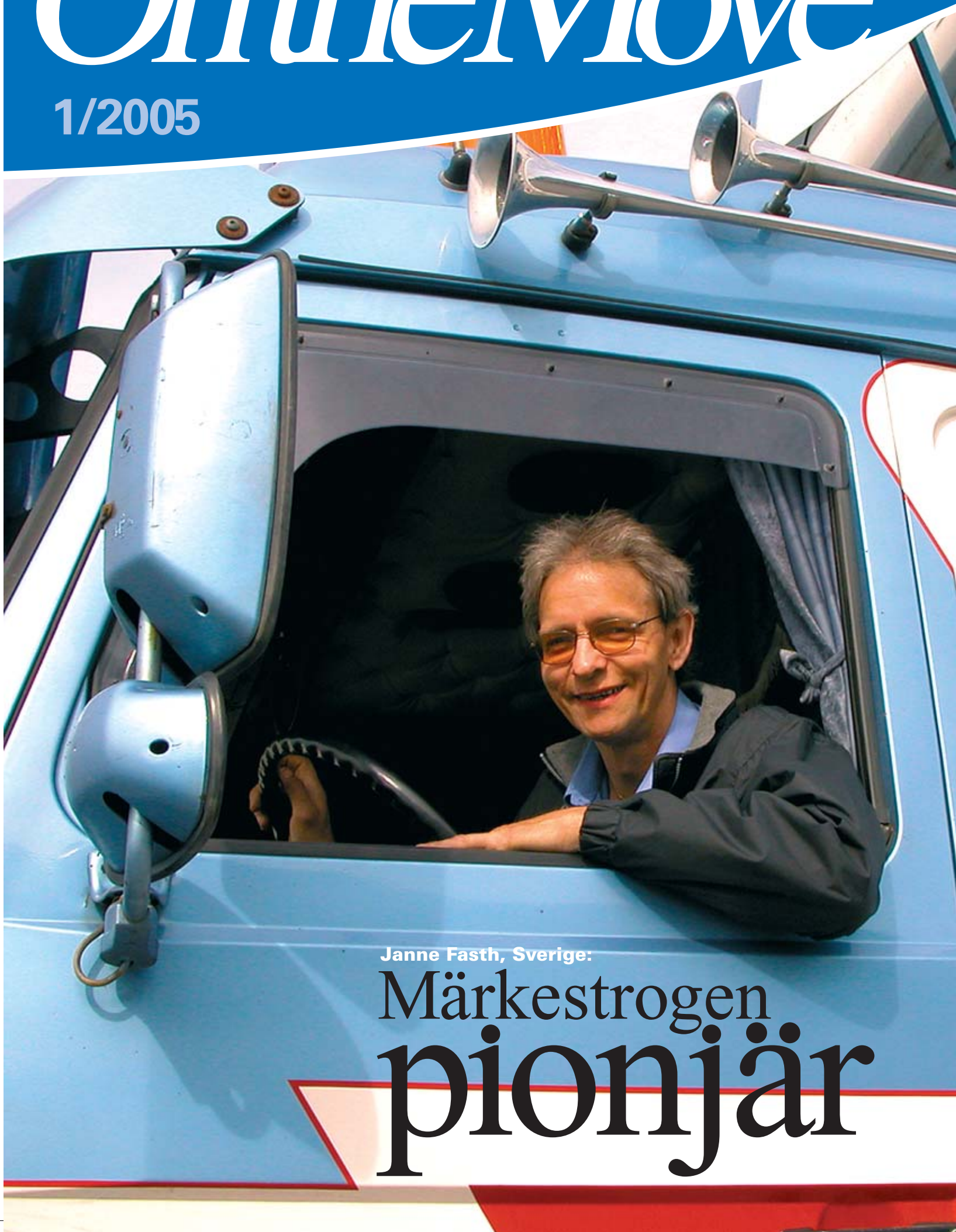


# On the Move Ekeri Hightech on the Road

1/2005



Janne Fath, Sverige:

Märkestrogen  
**pionjär**



## Ständig utveckling

Ab Ekeri Oy är Nordens ledande tillverkare av täckta släpvagnar och lastbilspåbyggnader med helt öppningsbar sida. Vår framgång bygger på en högkvalitativ teknologi, kundanpassade speciallösningar och en konkurrenskraftig prisnivå. Vi har en stark kompetens inom logistik, materialhantering och teknologi, vilket gör att vi kan erbjuda effektiva och användarvänliga lösningar för olika transportbehov.

Med ett halvt sekels erfarenhet vet vi att framgång kräver en kontinuerlig och målmedveten utveckling inom alla delar av företaget, från produkter till kundservice och interna verksamhetsmodeller. Vi är också medvetna om att förutsättningen för att en utveckling verkligen skall ske är en öppen dialog med kunden och andra samarbetspartners. Man måste vara lyhörd för kundernas behov och önskemål och tröskeln för kontakter bör vara låg. Den publikation du just nu håller i din hand har getts ut i detta syfte. Vi önskar att den ska bidra till att föra Ekeri och företags produkter närmare kunderna. Förhoppningsvis kommer den också att inspirera till diskussion och erbjuda ett forum för nya kontakter. Vi ser fram emot er respons med stort intresse.

**Mikael Eklund**  
Verkställande direktör

**OnTheMove** 1/2005  
Kundtidning från Ab Ekeri Oy

Chefredaktör: **Mikael Eklund**  
Redaktör: **Anneli Frantzén**,  
**Impact Communications**  
Layout: **Statiivi Oy**



Kolpintie 1276 Tel. +358 6 788 7400  
FI-68800 Kolppi Fax +358 6 788 7412  
Finland

[www.ekeri.com](http://www.ekeri.com)

Nu är det möjligt att utöver mekanisk låsning förse släpvagnar från Ekeri med elektronisk säkerhetslåsning eller ett satellitbaserat säkerhetssystem som bygger på trådlös dataöverföring. Systemet heter EkeGuard och har utvecklats utifrån erfarenheter som gjorts inom båtindustrin. Det hjälper inte bara till att förhindra inbrott utan också att lokalisera en släpvagn runt om i hela Europa.

### EkeGuard RCG



# Elektroniskt säkerhetssystem för släpvagnar

EkeGuard kan monteras på såväl nya som gamla släpvagnar. Det finns tre alternativ att välja på, beroende på önskad säkerhetsnivå. Basmodellen EkeGuard Control är ett fast centrallåsningssystem som fungerar manuellt. Det förhindrar inbrottsförsök mot bak- och sidodörrarna på ett effektivt sätt. Modellerna EkeGuard Remote Control och Remote Control Guard kan styras både manuellt och med hjälp av fjärrkontroll. Remote Control Guard omfattar dessutom ett GSM-baserat alarm- och lokaliseringssystem. Systemet rapporterar om inbrottsförsök med ett SMS som skickas till en, två eller tre bestämda personer. Man kan ta reda på var en släpvagn befinner sig genom att sända ett SMS till dess mottagare. Släpvagnens system besvarar med



delandet automatiskt genom att ge exakta koordinater för släpets läge. När koordinaterna matas in i ett kartprogram som finns på Ekeris webbplats får man upp släpvagnens exakta läge på kartan, till och med gatuadressen. För att stärka integritetsskyddet kan man koppla till en funktion som skickar ett nödmeddelande direkt från en nyckelring till alarmsystemet hos Remote Control Guard. Funktionen aktiveras när man trycker tre gånger på en knapp på nyckelringen. Ett nödmeddelande som sänds som ett

SMS går till förhandsbestämda mottagare och anger samtidigt bilens läge i form av kartkoordinater.

EkeGuard har tagits fram i samverkan med kunderna och ett flertal system har redan tagits i drift i Finland och Sverige. Praktiken har visat att EkeGuard ökat säkerheten för både förare och laster.



Låsningssystemet EkeGuard är integrerat i släpvagnens kantprofil.

**Ekeri**  
UTE I VÄRLDEN

## Ekeri levererade första trailern till Tyskland

I slutet av juni levererade Ekeri sin första trailer till Tyskland. Beställare var Mewissen Nutzfahrzeug GmbH som specialiserat sig på utrustning för kyl- och frystransporter. Företaget servar, hyr ut och marknadsför nya släpvagnar från olika tillverkare. Den levererade trailern är en frystrailer som skräddarsyts

framför allt för tyska förhållanden. Trailern har bland annat högre innerhöjd än standardtrailrar.

Frystrailrar som har en öppningsbar sida ger Ekeri en betydande fördel jämfört med lokala lösningar. I Tyskland används vanligtvis frystrailrar med enbart bakdörrar eller så kallade insuliners,

trailrar med isolerad kapellduk, där temperaturerna dock inte är tillräckligt låga för transport av frysvaror. Ekeris trailer är försedd med en mellanvägg som delar lastutrymmet i två separata avdelningar. Den ena avdelningen kan användas för transport av frysvaror och den andra för kylvaror. Detaljer som underlättar lastning är en pallåda under släpvagnen och Ekeris surringssystem som gör att det går snabbt och säkert att surra lasten.

Ekeri  
PROFILEN

Janne Fasth, Sverige:

# Välkomnar nytt, men vurmar för veteranbilar



Den 17 år gamla släpvagnen ska ut på de svenska vägarna igen efter att ha rustats upp.

**Janne Fasth är ett välbekant ansikte i åkarkretsar i Sverige. Han har transporterat möbler och annat stycke gods från Småland till Nordsverige ända sedan 1970-talet. Denne sympatiska svenske driver vidare det familjeföretag som fadern grundade på 1930-talet. Redan som 18-åring tog han över som VD i bolaget.**

Fasth kör själv omkring 200 000 kilometer per år. Varannan vecka är han ute på landsvägen, varannan vecka sköter han kontorsjobb och servar utrustningen. Janne Fasth Åkeri AB har fyra anställda. Företaget är stadigt förankrat inom familjen, för både svågern och svärsonen finns på Fasths lönelista. Även den journalistutbildade dottern funderar på att sätta sig bakom ratten på en långtradare.

#### Märkestrogen pionjär

När det gäller att välja lastbilsparck har Fasth varit två märken trogen: Scania och Ekeri. Fast häromåret dök det upp en Volvo vid sidan av de två Scania-lastbilarna. Alla släpvagnar är däremot av ett och samma märke. Fasth var den som introducerade släp med en helt öppningsbar sida i Sverige. Det var en ny men förträfflig lösning som passade och fortfarande passar företagets behov

som hand i handske, eftersom retur-lasten norrifrån vanligtvis består av sågade trävaror. Han drar sig roat till minnes när han skulle göra de första affärerna med Ekeri.

"Dörrmekanismen på släpet var helt okänd för mig och jag sade rent ut att jag tvivlade på att den skulle hålla. Efter att högsta ledningen lovat 20 års garanti på dörrarna behövde jag inte lång betänketid." Fasth berättar att han själv varit över i Finland och hämtat alla sina släpvagnar. Det har han gjort 13 gånger vid det här laget.

"Jag tycker det är viktigt att vi kan prata om detaljerna, så att jag får just en sådan släpvagn som jag vill ha. Det är alltid lika kul att komma till Ekeri, för jag känner alla där," förklarar han.

#### Veteranbilar som hobby

Dagen för intervjun har Janne Fasth transporterat en 17 år gammal släp-



Janne och hans bilar. En Chevrolet Impala av årsmodell 1964 är en kär hobby för Janne Fasth.

vagn till Ekeri för att rustas upp. Han är synbart stolt över släpet som efter 11 års irrfärder har återvänt till sin första ägare – och med originalfärgerna kvar.

"Jag hittade släpvagnen på bakgården till en bilaffär i Nyköping. Jag köpte tillbaka den, för jag tycker det skulle ha varit synd om den blivit skrotad," menar Fasth. Han har redan stakat ut framtiden för den. Först bär det av på Trucking

Festival i Karlskrona, sedan ska släpet lastas och åka ut på körningar.

Fasths intresse för gamla fordon begränsar sig inte enbart till lastbilar. En kär hobby är en Chevrolet Impala av årsmodell 1964, som han har iståndsatt själv in i minsta detalj.

"Jag har fått en del anbud på den under årens lopp, men bilen är absolut inte till salu", säger Fasth beslutamt.




Jörgen Byskata som är ägare och VD i familjeföretaget TL Trans inledde sin karriär i sin fars transportfirma och blev egen företagare i början av 1990-talet. Hans 10-åriga dotter Isabelle besökte pappa på kontoret när intervjun gjordes.

TL Trans, Finland

# Specialister på termotransporter

**TL Trans är ett familjeföretag som specialiserat sig på kyl- och värmetransporter. De största kunderna är partiaffärer som levererar till dagligvaruhandeln i Finland. Företaget har ett logistikcenter i Kronoby och en transportkapacitet på 37 bilar, varav 30 körs på entreprenad av underleverantörer som man skrivit långtidskontrakt med.**

## Känslig last kräver maximal kvalitet

TL Trans har ett verksamhetsområde som täcker praktiskt taget hela Europa från Danmark söderut. De viktigaste transportländerna är Italien, Tyskland, Benelux-regionen samt Polen, Tjeckien och Ungern. Från dessa länder kör man huvudsakligen med frukt i lasten, men i viss mån även annat gods som kräver temperaturstyrning såsom frysvaror och läkemedel. Från Finland transporterar man främst styckegods, bland annat produkter som tillverkats av pappers- och metallindustriföretag. Utgående frakt transporteras som sorterat gods direkt till mottagaren, medan största delen av det inkommande godset lossas i Helsingfors. Verkställande direktör Jörgen Byskata berättar att företaget är kvalitetssäkrat enligt ISO 9002 och följer detta system inom alla delar av verksamheten.

"När det gäller transport av livsmedel är temperaturen den absolut viktigaste enskilda kvalitetsfaktorn. Den måste hållas på en nivå som är bäst för produkterna. Våra chaufförer kontrollerar temperaturen på godset före lastning och försäkras sig om att varken varm eller kall luft kommer in i last-

rummet. Temperaturen kontrolleras med jämna mellanrum även under själva transporten.

Bilarna från TL Trans gör en resa på normalt en till tre veckor. Före varje resa gör man upp en detaljerad körplan. Bilarna är också försedda med navigeringsutrustning som är till hjälp vid val av rutt. Byskata anser att en släpvagn där sidan går att öppna är den idealiska lösningen.

"Det gör det lättare att få utgående lastpartier, i synnerhet om släpvagnen har dubbla lastplaner. Många av våra kunder har sådana produkter som inte går att lasta på varandra. En släpvagn med öppningsbar sida har dessutom ett högre andrahandsvärde", sammanfattar han.

## Konkurrensutsatt bransch

Byskata säger att det råder en hård konkurrens i termotransportbranschen och den håller på att skärpas ytterligare. Det är de östeuropeiska länderna som bjuder på de tuffaste utmaningarna i dag, menar han. Största bekymret på kostnadssidan är fluktuationerna i bränslepriserna som är svåra att slå ut på frakterna. En annan omständighet som bidrar till att

försvaga konkurrenskraften i Finland är lönekostnaderna.

"Vi har hittills anlitat enbart finländska chaufförer och tänker fortsätta med det så länge som möjligt. Naturligtvis måste vi hela tiden söka nya rutter och samarbetspartners, men än så länge har vi inga planer på att flagga ut", förklarar Byskata.

## Född på landsvägen

Jörgen Byskata är transportföretagare i andra generationen. Eftersom han har arbetat i branschen i hela sitt liv kändes det som ett riktigt beslut att grunda TL Trans för 13 år sedan. "Jag är till och med född i en bil, så jag är rätt van vid ett högt tempo", lyder hans skämtsamma förklaring till valet av yrkesbana.



## Milstolpe nådd med 40 släpvagnar på Island



Ekeris släpvagn börjar bli en bekant syn på Islands blåsiga vägar.

**Ekeris leveranser till Island befinner sig i stark tillväxt. Från sporadiska pilotaffärer har man på några år kommit i gång med regelbunden export och redan förra våren passerades en milstolpe på 40 enheter.**

Man har dock inte helt kunnat tillämpa standardlösningar på Island, eftersom naturen i öriket ställer extra högra krav på transportutrustningen. Vägarna i det vulkaniska landet är i rätt dåligt skick och fulla med lavasten som lösgjorts genom erosion. Detta förutsätter speciella skyddsanordningar på chassiet

och stänkskärmar måste till exempel tillverkas av rostfritt stål. Eftersom det blåser kraftigt från Atlanten finns det risk för att släpvagnen kan välta och därför måste den vara låg. Ett extra inslag utgör den isländska seden att transportera lättare laster på påbyggnadens tak. Det allmänna kravet är att takkonstruktionen ska kunna bära laster på två ton.

Ekeris representant på Island heter Stilling hf. Kunderna utgörs av stora rederier som går i fraktrafik mellan Europa och Nordamerika. Dessutom ansvarar rederierna till största delen för de interna landsvägstransporterna på Island.